



İMDER YÖNETİM KURULU BAŞKANI NADİR AKGÜN:

“GAYEMİZ, KALİTELİ ÇALIŞANLAR YETİŞTİRİP SEKTÖRÜMÜZE KATKI SAĞLAMAKTIR.”

2002'den beri iş ve inşaat makineleri, ekipmanları sektöründe önemli çalışmalar ortaya koyan, sektörün problemlerine çözümler sunan, uluslararası arenada ülkemizi başarıyla temsil eden Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği'nin başkanı Nadir Akgün, değerli vaktini Asfalt Türkiye okurları için ayırdı. Nadir Bey ile birliğin 2023 hedeflerini, yerli iş makineleri üretimini, ekonomiyi, sektördeki operatör açığını ve Büyük Güneydoğu Depremi'ni konuştu.

İMDER, 2023 sezonuna hangi hedeflerle girdi?

İMDER sektörün en önemli firmalarının yer aldığı, temsil düzeyi yüksek, son kullanıcı, imalatçı-distribütör ve kamu üçgeninde tüm tarafların menfaati doğrultusunda oldukça **etkin çalışan bir dernektir**. 2023 Şubat ayında yaşanan Kahramanmaraş depremleri sonrasında ülkemiz için oldukça zor geçen sürecin her anında sektörel organizasyon, ortak hareket kabiliyeti ve kamu faydasını en düzeyde sağlama yeteneğiyle rüştünü fazlasıyla ispat etmiştir.

2023 yılında **İMDER'in birincil hedefi** dokunduğu tarafların ihtiyaçlarını en doğru şekilde tespit edip ortak akılla optimal

çözümler sunmak, bu çözümlerin sahada uygulanabilir olması için var gücüyle çalışmak ve etkinlik alanını arttırmaya çalışmaktır. Ayrıca depremin yaralarının en hızlı şekilde sarılması doğrultusunda sektörel desteğin azami ölçüde sağlanması da İMDER'in bu yıl özellikle ve önemle üzerinde durduğu konulardan biridir.

Derneğin diğer 2023 hedefleri ise sektörel kaliteyi arttırmak, **yerli üretimi ve istihdamı teşvik edip desteklemek** ve sektörel eğitim konularında da destek sağlamak ve yol gösterici olmaktır. İMDER ayrıca uluslararası sektör temsilcilerini birçok platformda bir araya getirmeye çalışmaktadır.

Bu bağlamda Ekim 2023'te derneğin öncülüğünde İstanbul'da **"Dijitalleşme ve Paylaşım Ekonomisi"** temalı geniş katılımlı bir kongre düzenlenecektir.

İMDER'in yerli iş makinelerinin üretimini artırılması konusunda yaptığı çalışmalar nelerdir?

Tüm kamu kurumları özellikle Sanayi Bakanlığı ile yakın temasta faaliyetlerine devam etmekte olan İMDER, sektörel gözlem yeteneği ve bilgi hazinesi yüksek bir dernektir. **Somut bir örnek vermek gerekirse** uluslararası alanda söz sahibi markaların ürün ağaçlarındaki Türkiye üretimi komponent ve parçaların envanterini çıkarma ve bu parçaların ticari nüfuz alanlarının genişletilmesi projesinde kilit bir role sahiptir. İMDER yapısı itibarıyla yerli imalatçı olsun, ithalatçı olsun tüm üyelerine **eşit ve adil** yaklaşmaktadır. Bir yandan da tüm üyelerinden Türkiye'de üretim ekonomik habitatinin daha da yeşertilmesine ön ayak olmasını beklemektedir.

tedir. Bu amaç doğrultusunda üyeler arası sıkı işbirliğiyle yerli üretim uygulamalarının yaygınlaştırılması, yurt dışı üretim doğrularının yerli üretim çitasını yükseltmesi gibi somut kazanımlar sağlanmıştır. Türkiye sahaları iş makineleri kullanımı açısından yoğun kullanım saatleri ve yıpratıcı malzeme-kullanım koşulları nedeniyle oldukça zor şartlara sahiptir. Bu zorluklar aynı zamanda en dayanıklı üretim tasarımı ihtiyaçlarını da beraberinde getirmektedir. Bu bağlamda parça, ataşman veya makine yerli üreticileri Türkiye iş sahaları, maden ve mermer ocaklarında gerçek zamanlı araştırma geliştirme imkanına sahiptir.

Sektör temsilcileri en başından, yani saha gözleminden uluslararası rekabete uygun kalitede yerli üretim makine imalatına kadarki tüm yerleşme serüveninde İMDER

gerçek anlamda sektörel bilgi birikiminin harmanlanıp değiş tokuş edildiği bir çatı görevi görmektedir. Kamu tarafının **İMDER'in bu öneminin farkında** olarak sektörel kararların alınması noktasında ve yerleşme projelerinde daima derneğe danışıyor olmasından ve sağlanan iş birliğinden de ayrıca memnuniyet duymaktayız.

Dolar kurundaki dalgalanma, dünya ekonomilerindeki belirsizlik iş makineleri sektörünün gidişatını nasıl etkiledi?

Küresel olsun yerel olsun ekonomik dalgalanmalar sistemin doğasında var, her inişin bir çıkışı ve her çıkışın bir inişi olduğuna defalarca şahit olduk; sadece dalga boyları ve etkili olduğu süreler değişti ama biz sektör oyuncuları hep gemideydik, dolayısıyla döviz kurlarındaki dalgalanma veya küresel ekonomik belirsizlikler de

bizim için yeni parametreler değil.

Sektörel olarak en fazla çektiğimiz konu **belirsizlik katsayısının artmasıdır**. İlginç bir şekilde ilk bakışta kötü olarak etiketleyebileceğimiz gelişmeler örneğin pandemi sürecindeki tedarik zinciri bozulmaları ve takip eden üretim aksaklıkları veya şu an ülkemizin eşiğinde bulunduğu döviz krizi olsun her iki sorun da belirsizlik katsayılarının yüksek olmaması ve sektörün neredeyse tüm oyuncularını tarafından bu gerçekliklerin fikren önden satın alınmış olması nedeniyle sektöre iyi gelmiştir bile diyebiliriz. Ancak her geçen gün yeni mücadele gündemleri önümüze gelmekte, planları güncelleme ihtiyacı doğmaktadır, şu an maalesef ülkemizin yüzleşmek zorunda olduğu ciddi bir cari açık ve yüksek enflasyon sorunu var, piyasada uygulanan faiz oranlarının üstü açık, devamında durgunluktan öte bir senaryo bizi bekliyor olabilir. Bu riskler sektörel faaliyetleri pekâlâ yavaşlatabilir.

Önceki krizlerden edindiğimiz tecrübeler ve öngörülerimiz tabii ki **yolumuzu aydınlatmaya devam edecek**. Unutmayalım ki, piyasa ekonomisi içerisinde hayatta kalma refleksi sektörün kendisi için en iyisini yapmasını doğal olarak daima sağlayacaktır.



Sektörde operatör açığı artıyor. Nitelikli operatörlerin yetişmemesi problem. Bu konuda eylem planı gündemde mi?

Bizler bu hususun altını gerçekleştirmiş olduğumuz her komite toplantısında, her okul ziyaretinde, her sektör & basın buluşmasında kısacası sesimizi duyurabildiğimiz her yerde altını çizmekteyiz. **Bu sorunun çözümü adına** kardeş derneğimiz İSDER ile birlikte uygun eğitim modüllerinin hazırlanması ve bu modüllerinin ulaşılabilir olması adına çalışmalar gerçekleştirmeye devam ediyoruz.

Çünkü biliyoruz ki **eğitime yapılan yatırım**, ülkemize yapılacak en iyi yatırımdır. Mesleki okullarımızın, ülkemizin geleceğinde ve sektörümüzün ihtiyaç duyduğu nitelikli ve donanımlı gençlerimizin yetiştirilmesinde çok önemli bir yere sahip olduğunun bilincindeyiz. Kuruluşumuzdan itibaren çalışmalarımızı sürdürürken,

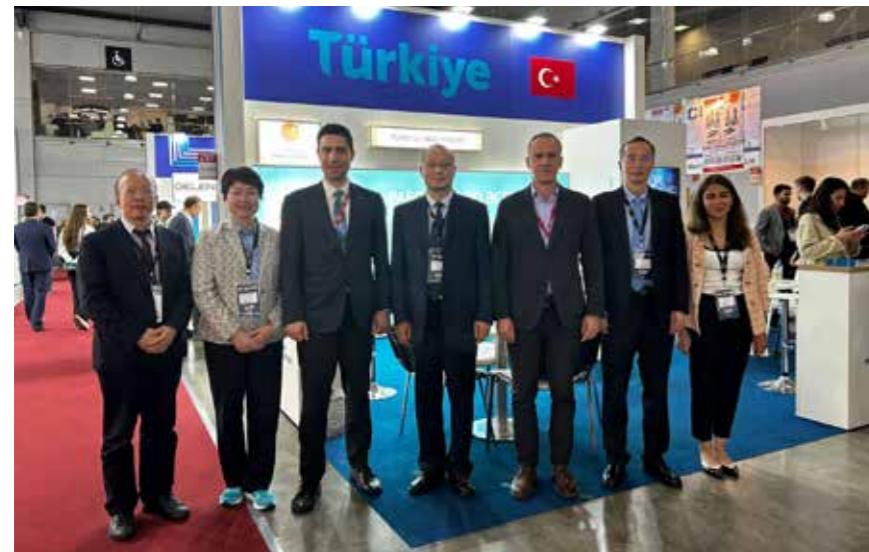


Türkiye'nin yeni dünyanın gerekliliklerine uyum sağlayabilmesi için, **hızla inovatif eğitim modüllerini** benimsemesi gerektiğini her zaman vurguladık.

Bu doğrultuda kardeş derne-

ğimiz İSDER'in proje paydaşı olduğu **IQVET-III Projesi** ile birlikte; makine teknolojileri alanında gerçekleşen en son gelişmeleri takip eden ve bu gelişmeleri alanlarında uzman mesleki ve teknik eğitim öğretmenlerine aktarılmasını sağlayacak **Mesleki Yeterlilik Geliştirme Sektörel Merkezi'nin** kurulmasında konusunda oldukça heyecanlıyız.

Gayemiz, Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencilerimizin niteliğini artırıp, gelişimini sağlayarak kalifiye çalışanlar yetiştirip sanayimize katkı sağlamak. Güçlü mesleki eğitim, güçlü sektörler hedefiyle hep birlikte tüm çocuklarımıza dokunacağız.



Markalar, aradıkları bazı makinelerin bulunamayışından, teslimat sürelerinin uzamasından şikâyetçi. Hangi çözümler masada?

Teslimat sürelerinin uzamasının en önemli nedenlerinden biri de motor **faz geçişi nedeniyle** Türkiye'ye gönderilen makina serilerinin değişmesiydi. **Faz 5 motorlu ve CE uygunluğu olan** makina popülasyonunun üretim ve bölgesel dağıtım kısıtlarına takılarak ancak limitli bir kısmının ülkemize kaydırılması 2023 ilk yarısında geçici süreli faz 5 motorlu makinelerin teslimatlarını geciktirdi. Öte yandan önleyici bir tedbir olarak faz 3 motorlu makinelerin piyasaya arzının **Mart sonuna kadar ötelenmesi** yönünde alınan karar sonrası faz 3 motorlu makinelerin piyasaya girişi hızlanarak bir denge sağlandı.

TÜİK verilerinden de ilk çeyrek ithalat rakamlarına bakıldığında-



da 2023 ilk çeyreğinde önceki yılların ilk çeyrek dönemlerine kıyasla ürün grubuna göre değişmekle birlikte **2-3 katı kadar makina girişi** olduğunu görüyoruz. Dolayısıyla 2023 yılının ortasına yaklaştığımız şu günlerde adaptasyon sürecinin sona erdiği piyasaya makina arzıyla ilgili sorunların büyük ölçüde ortadan kalktığı söylenebilir fakat yine de 2023'ün aşırı makina talebine markalar cevap vermekte zorlanabiliyor,

yani makina bulunamayışının güncel nedeni üretim değil aşırı yüksek talep kaynaklıdır diyebiliriz. Bu durumun da piyasa ekonomisi dinamikleri içerisinde çözüleceğini birlikte göreceğiz.

İMDER, Büyük Güneydoğu Depremi sonrası hangi adımları attı?

Ülkemizde 50 binin üzerinde can kaybına neden olan Kahramanmaraş merkezli elim deprem felaketinin hemen ardından iş ve istif makineleri sektörleri olarak **hemen tek yürek olduk**. Sektörümüzün her bir temsilcisi arama-kurtarma çalışmaları kapsamında elinden geleni yaptı. **Önceliğimiz birlik beraberliğimizi sağlamaktı**.

Sektör olarak depremin ardından çok hızlı bir şekilde koordinasyonumuzu sağladık. Elimizdeki makine envanterini çıkarmaya çalıştık ve dep-



remi ilk günü 50 makinemizi gönderime ve kullanıma hazır ettik. Süreç içerisinde toplam **300'den fazla iş makinasının** bölgeye sevkiyatlarını sağladık.

Çok süratli bir biçimde dernek olarak AFAD'la koordinasyonu sağladık. Hızlı aksiyon alırken tüm üye firmalarımız göreve hazır olduklarını belirttiler ve canı gönülden sürece destek oldular.

Oluşturduğumuz WhatsApp gruplarıyla ilgili ekiplerimizi yönettik. WhatsApp'ta ayrı ayrı operatör, teknik destek, makine gönderim ve canlı ihbar gruplarımız oldu. Gelen ihbarları AFAD'a ve makine grubuna yönlendirirken, makineler zarar gördüğü an teknik destek ekipleriyle irtibatı sağladık. **150'den fazla her markadan** teknik destek birimine bura-



dan bir kez daha teşekkür etmeyi borç bilmekteyiz.

Sadece afet bölgeleri ile sınırlı kalmayıp, ilgili bakanlıklarımızın yönlendirmeleri ve destek çağrıları ile birlikte belediyelere, yardım merkezlerine, okullara depo içi ekipmanların teminatını gerçekleştirdik.

Bu hızlı koordinasyonun arkasında **İMDER ve İSDER** olarak yer aldık.

Dayanışma çağrılarımıza kayıtsız kalmayıp gerek maddi gerek aynı yardımda bulunan uluslararası kardeş derneklerimize ve üye firmalarımızın genel merkezlerine de tekrardan çok teşekkür etmekteyiz.

